

著者

岩田浩太郎

Study of Cost and Profit-and-loss Accounting Methods Used by the Consignor in Long-distance Distribution in the Edo Period

はじめに
①「着値」の概念
②売買交渉と「着値」
③市場変動と損益管理
おわりに

論文要旨

本稿では、近世荷主の経営帳簿に記載された「着値」の概念に関する検討を手がかりに、遠隔地間取引をおこなう荷主の価格計算・損益管理の方式について実証的な考察をおこなった。従来の研究では、「着値」の概念やその市場取引において持つ機能について掘り下げる検討がなされてこなかった。紅花生産地帯である羽州村山郡の商人や豪農、京都紅花屋の経営文書の分析から、以下の諸点をあきらかにした。

①着値とは、商品がある地点に到着する迄にかかる総経費を実際額面ないし単位あたり原価で示すもので、流通過程の諸段階において元値を厳密に示す概念であった。

②着値は、市場における実際の売買交渉においては荷主にとっての損益ラインを示す単位あたり値段として機能した。

③荷主は着値計算を基礎にそれに一定の利潤を上乗せした差値で市場に対する価格要求をおこない、仕切後は商品個々の着値と手取現金を比較し損益計算を実施していた。

④経営を進展させていた豪農の場合、紅花の銘柄別・産地別あるいは出荷ルート別に損益計算をおこない、さらには中央一地方（产地）の市場相場変動をふまえながら利益予測をおこない出荷形態の選択をおこなうなどの損益管理を展開していた。

⑤着値による原価表示・損益計算は村山郡のみならず全国の紅花荷主に共通した方式であった。また、この方式は村山郡の商人や豪農が実施した「のこぎり商い」の帰り荷についても採用されていたことが確認でき、遠隔地間取引における荷主の原価積算および損益記録の方法として広く通用していたことを指摘した。

最後に本稿でおこなった考察は、（A）世直し状況論において論点とされた豪農経営発展をめぐる「幕藩制的市場関係の規定性」の実態的な吟味、（B）幕藩制的市場における価格形成のヘグモニーの実態的な検討、などの課題のための実証的な前提であり、方法的な視点であることを指摘した。

はじめに

紅花生産地帯であった出羽国村山郡の商人や豪農が作成した経営帳簿には、出荷した紅花の値段記載として「京着○○兩也」「金○○兩着」などの書き込みがなされているケースが多数確認される。例えば、同郡谷地郷に位置する松橋村上組沢畑の豪農・堀米四郎兵衛家の文政五年「萬指引帳」の場合、各紅花荷毎に、①出荷の概要を記録した送手帳と追筆、

②売附けや代金の受取りなどに関する書き込み・貼紙、③為替貸付および差引決算を記録した為替取組に関する記載、の三つの部分からなる記録がなされている。その①の部分で

や 高 拾六袋入四丸
水

のように、出荷紅花の荷印・銘柄・荷数の記載の脇に「京着」（以下、京着値とする）が書き込まれるのが通例である。^①

この紅花の京着値は、個々の荷主帳簿における取引記録に記載されたばかりでなく、村々の契約講帳における各年の諸相場記録においても記載された。例えば、同じ谷地郷の大町村の契約講帳である「大町念佛講帳」では

紅花京着三十八兩より四十兩迄段々上り申候、京元式^{〔貫〕}七八百匁七百五十匁迄払申候。^{〔照〕}
(元禄十二年)
紅花之儀咲初は日てり花に而下直に而、已後雨花に罷成、段々高値に而、六拾文生花致候、壱駄に付京着式拾兩位より四拾四五兩迄上り申候、青苧之儀壱駄に付拾五六兩京着
(寛保二年)

の変動をグラフ化している。^⑥ここでは「紅花の値段については『生花値段』『地元値段』『仕入値段』なども記されているが、久く年が多く直に利用することはできず比較的多く記されている『京着』値段をもって紅花値段とした」と述べ、「大町念佛講帳」における多種の紅花値段の記載に注目されたが、京着値自体の意味については検討をおこなわないまま、紅花市場の相場変動を通時的にあきらかにするデータとして利用している問題点があると考える。^⑦

このように研究史においては、京着値＝上方（京都）相場とする見解があり、また京着値をはじめ諸値段記載の意味を充分に吟味せずに漠然と紅花相場値段として利用するなどの状況にある。

本稿では、こうした研究史の現状をふまえて、着値ないし京着値の意味について検討することを課題とする。その際に契約講帳のような史料ではなく、紅花取引の一次史料たる個々の荷主文書における用例を分析することにより、着値ないし京着値の概念を明解する。そして、京都紅花市場における売買交渉の事例や多種の値段記載の相互関係について検討を加え、紅花の流通過程における荷主の価格認識の構造について考察することを課題とした。

これらの課題は、羽州村山郡による個々の商品取引をめぐる諸対応を具体的な相場変動の局面のなかでとらえ、その経営動向を中央市場—地方（产地）市場の変動との有機的関連のもとに動的に把握していく際に必要な、基礎的な作業である。そしてまた、本稿の検討は遠隔地間取引をおこなう近世荷主の価格計算の方式をあきらかにするものであり、ひろく近世商品流通における価格形成過程の実態把握に関わる考察となると思われる。

①「着値」の概念

まず、紅花荷主文書の分析から、着値および京着値の意味をあきらかにしたい。

表1は、羽州村山郡西里村の金木林兵衛家が弘化三年（一八四六）に京都へ出荷した紅花荷の京着値を計算した帳面の記載を整理したものである。^⑧まず、傘大力の荷印銘柄を付された紅花五八袋の集荷代金額が計上され（表1の①）、続いて荷造り費用・干花詰袋代・大石田迄運賃見込・送手帳添金（大石田→京都間の運賃）見込の合計が計上され（②）、これら集荷費用・出荷費用の総計が計算されている（③）。そして最後に、③を一駄（＝六四袋）あたりに換算した金額を「京着」と記している。試算すると表に記載した計算式でおこなっており、符牒で書かれた金額も合致する。傘木本家の帳面では、こうした計算を各荷毎におこない、それぞれ京着値を記録している。表1の計算法からあきらかなようないい、京着値とは荷主がその紅花荷一駄あたりに費やした原価を示すものであることが判明する。それが「京着」と記されたのは、京都迄の運賃もこの原価計算に入っていることを明確に示す意図があるからであろう。

表2は、羽州村山郡下宝沢村の会田六郎兵衛家が明和二年（一七六五）に京都へ出荷した紅花荷の着値を計算した文書の記載を整理したものである。会田家は、はやく元文期には京都へ紅花を出荷していることが確認でき、ピーク時の宝曆・明和期には五〇駄前後の出荷をおこなった。その出荷数は在村の荷主としては村山郡きっとの量といえる。後述するように紅花取引の損益計算を詳細におこない経営管理を進展させていた存在であった。^⑨

表2は、明和二年に出荷した紅花荷の一部である五駄二袋分（三三二袋）に関するものである。^⑩紅花集荷・加工・出荷の諸経費の全貌が子細

表2 会田六郎兵衛家の紅花経費計算（明和2年）

木印紅花集荷・加工費用	一 金 38両 2分	木印仕花代	[仕入生花代金]
	6両	干方掛物	[干花加工費]
	2両	口銭	[生花買口銭]
四印紅花集荷費用	メ金 46両 2分		①
	一 金 19両 2分	木印へ入 干花買	[仕入干花代金] ②
	メ金 66両	木印	2駄3丸(176袋)ニ相成 ①+②=③
四印紅花集荷費用	一 金 60両 1分	四印分	146袋 [仕入干花代金]
	銀 10両 2分		④
	金 2分	買口銭	[干花買口銭]
四印共通出荷費用	メ金 60両 3分		④
	銀 10両 2分		
	二口メ 金 126両 3分 銀 10両 2分		③+④=⑤
外二	銀 93両 6分	袋代 5駄2袋分 *1	[干花詰袋代]
	金 2分 2朱	荷作入用 *2	[荷造り費用]
	錢 6貫文	大石田迄駄賃錢 *3	[大石田迄運賃・諸費用]
四印共通出荷費用	金 5両	添金	[送手板添金=京都迄運賃]
	メ金 5両 2分 2朱		⑥
	銀 93両 6分		
三口	錢 6貫文		
	金メ 135両 3分		⑤+⑥=⑦
	銀 1両 3分		
但し 木印1駄二付	金 25両 3分 銀 1両 2分	着直 $(\text{③} + \text{⑥}) \times \frac{176}{322}$	$\div \frac{176}{64}$
四印1駄二付	金 28両 1分 銀 1両 2分	着直 $(\text{④} + \text{⑥}) \times \frac{146}{322}$	$\div \frac{146}{64}$

典拠) 「花仕入元上り書」(山形市下宝沢・会田庄一氏所蔵文書。『山形市史資料』第76号所収)。

補註) *1 176袋+146袋=322袋=64袋×5+2袋 となる。1駄=4丸=64袋。

*2 口糸 120・絵符板・蓮20枚・繩・荷作ちん・荷作酒代の合計である。

*3 「大石田迄諸色掛り物共」。出判料を含む。

入れて田藤の荷印を付した紅花一二二袋の集荷・加工・出荷費用 (山形

大石田間の運賃を含む) が計上され、総経費 (表3の③) が計算されている。そして最後に一駄あたりの原価計算がおこなわれているが、注目されるのはそれが「大石田着」と記されていることである。すなわち、この事例では大石田の二藤部家に到着させるまでに用いた一駄あたりの原価計算がおこなわれているのである。仲買集荷人にこのような原価計算を報告させることで、荷主としての二藤部家は各紅花荷が自己に届くまでにかかった原価を把握していたといえる。

にあきらかになるので検討しよう。内訳は木印紅花二駄三丸 (一七六袋) と四印紅花二駄一丸二袋 (一四六袋) からなる。まず、木印紅花の集荷費用・干花加工費用が計上されている。木印紅花は、仲買集荷人から生花を買入れ会田家が干花に加工した部分と、「八郎右衛門花」(八郎右衛門から買入れた干花) とかなる。表2の経費計算では前者の仕入生花代金・生花買口銭 (仲買集荷人へ支払った)・干花加工費 (干道具損料・日雇賃など)、後者の仕入干花代金が計上されている。¹¹ つぎに、四印紅花は仲買集荷人から仕入れた干花であり、その仕入干花代金・干花買口銭 (仲買集荷人へ支払った) が計上されている。「二口メ」は、以上までにかかった原価を把握していたといえる。

表1 本木林兵衛家の紅花経費計算（弘化3年）

集荷費用	全大力 紅花 58袋	〔干花代金〕 ① 金 47両 3分 2朱 代金 錢 180文
	2朱 荷造袋代	
	1分	
出荷費用	2朱 大石田迄見込貨添見込	〔荷造り費用〕 〔干花詰袋代〕 〔大石田迄運賃見込〕 〔送手板添金=京都迄運賃見込〕 ②
	3分	
	小以メ金 1両 1分	
合金 49両 錢 180文	2朱	①+②=③
(1駄二付) 金／□イ (符牒 54両 1分) 京着 ③ ÷ $\frac{58}{64}$		

典拠) 弘化3年「京都大坂諸用帳」(山形県西村山郡河北町立中央図書館蔵貯文庫所蔵)。

補註) 金1両=錢6貫84文。

の諸経費の合計である (表2の⑤)。つづいて、木印・四印紅花を一緒に京都に出した際の出荷費用が計上されている。合計五駄二袋の紅花荷は、荷造りされた後、大石田まで陸路を駆逐し、大石田の河岸荷宿を経由して最上川を酒田まで下し、酒田湊からいわゆる「北廻り」のルート¹²で京都まで輸送された。表2に掲示したように、干花詰袋代・荷作り費用 (口糸、荷印などを表示する絵符板「荷札」)、梱包用の縫と縛、荷造り貨、荷造りの際に振舞った酒代・大石田迄運賃諸費用 (領主への出判料を含む)・送手板添金 (大石田→京都間の運賃) が木印・四印の各荷に共通してかかった出荷経費として計上されている (⑥)。「三口金メ」は木印紅花加工・集荷費用、四印紅花集荷費用、木印および四印共通出荷費用の総合計を金換算で示した額である (⑦)。したがって、⑦は会田が荷主として木印・四印紅花を集荷・加工・出荷し京都へ輸送する間に費やした総経費である。⑦が合計五駄二袋の荷全体にかかった総経費を計算したものであるのに對して、その後の但書は木印・四印の各荷のそれぞれ一駄あたりの原価計算をおこなったものである。但書で記載された一駄あたりの各金額は、試算すれば表に記したごとくの計算式により得られたものであることが判明する。共通して計上された出荷経費のそれぞれ一駄あたりの原価計算をおこなったものである。但書で記載された一駄あたりの各金額は、試算すれば表に記したごとくの計算式により得られたものであることが判明する。共通して計上された出荷経費合計 (⑥) を各荷量 (袋数) にもとづき分別し、それに各々の集荷 (加工) 費用を加算した金額を、単位 (一駄=六四袋) あたりに換算したものである。この数値をこの文書では「着直」と記しており、ここから「着直」とは出荷紅花が京都に着くまでにかかった一駄あたりの原価であることが判明する。先の木本家の「京着」と同一の概念であり、会田家では京着値を示すものとして「着直」の表現が用いられることが多い。

表3は、山形城下塗師町の鈴木藤七が村山郡大石田四日町回¹³二藤部兵門家の仲買集荷人として集荷した紅花を京都へ出荷した際の経費計算を整理したものである「村居による稻村家への経費報告」¹⁴。村居は自己のいる山形城下町以外でも紅花の集荷を広域的におこなう活動をしており、経費計算の仕方にもそれが反映されている。まず、紅花荷のうち¹⁵森谷と¹⁶車・タテ紅については酒田積合問屋に到着するまでにかかった総経費が「酒田着」として計上され、それに酒田→京都間の運賃など諸雜費を示す「酒田掛り」「酒田払」を合算してそれぞれを算出している。¹⁷

表4は、山形城下十日町の村居清七が村山郡大石田^{おおわらひ}村^三稻村七郎左衛門家の仲買集荷人として集荷した紅花を京都へ出荷した際の経費計算を整理したものである「村居による稻村家への経費報告」¹⁴。

村居は自己のいる山形城下町以外でも紅花の集荷を広域的におこなう活動をしており、経費計算の仕方にもそれが反映されている。まず、紅花荷のうち¹⁵森谷と¹⁶車・タテ紅については酒田積合問屋に到着するまでにかかった総経費が「酒田着」として計上され、それに酒田→京都間の運賃など諸雜費を示す「酒田掛り」「酒田払」を合算してそれぞれを算出している。¹⁷

けた経費を計算したもので、その金額表示は荷全体にかかった実際の総経費の算出にとどまっている場合と、単位（一駄）あたりに換算している場合とがある。

②着値の表現は単に「着値」と書かれる場合もあるが、多くは流通過程のどの段階迄の経費計算であるのかを明示するために、商品の到着地名を冠した「○○着」とする表現がとられることが多い。

③京着値とは京都迄の着値を計算したものであり、この金額表示も荷全体にかかった実際の総経費の算出にとどまっている場合と、単位（一駄）あたりに換算してある場合とがある。

なお、会田六郎兵衛文書では着値に「附根」の字をあてて書いているケースがあるので、着値の読み方はツキ不（ないしつケネ）と読むと考えられる。

また、商品の到着地名を冠する「○○着」の表現が、地名ではなく人宛名になっている例も散見される。例えば、山形城下町商人田村屋長右衛門が大石田の二藤部家へ紅花を出荷したことを告げる書簡に「当年紅花買上り其元着壹駄ニ付四拾弐両貳匁」として、紅花荷が二藤部家へ到着する迄にかかった一駄あたりの原価が報告されている。¹⁵⁾この「其元着」の意味は「大石田着」と同義である。後述するように、「京着」と同義ではあるが相手である京都紅花屋をさして「貴着」と表現する場合もある。「○○着」の表現の目的は、流通過程の諸段階のうちどの地点での着値であるのかを明示することにあるので、○○には地名も人宛名（敬称を含む）も使用された。また、「御地迄元上り金六十六両着」「元上り御地着」「御地へ取上り金七式両式分替」のように地名を「御地」と表現することもなされた。要するに、どの地点での着値であるのかが明確になる表現であれば隨時使用されたということである。出荷者と荷受者の関係において、どの地点での着値であるのかが自明である場合には、單に「荷着六十八両」「元上り五十三両かへ」「四拾両式分上り」などの表

村と三玉・天については大石田河岸荷宿に到着するまでにかかった総経費が「大石田着」として計上され、それに送手板添金（大石田→京都間の運賃）・「酒田ち運賃不足」（酒田→京都間の運賃追加）を加算してそれぞれを算出している。三船・三達・三源については京都紅花屋に到着するまでにかかった総経費が「京着」として計上されている。そして、これら七つの紅花荷の総経費（前の四つの紅花荷の各々と後の三つの紅花荷の各「京着」）の合計額が算出され「京着之分」とされている。この計算法からあきらかなように、この経費計算の目的は七つの紅花荷が京都に到着するまでにかかった総経費＝「京着之分」を把握することにあ

表3 鈴木藤七の紅花経費計算（明和7年）

回藤印 集荷 加工費用	紅花 16袋入7固 (112袋)				
	金 37両	錢 892文	代金	〔生花代金〕	〔干花代金〕
	錢 20貫 650文		干上ヶ懸り物	〔干花加工費〕	〔干花加工費〕
	メ金 41両 1分	錢 972文			①
一一一 一一一 一一一 一一一 一一一	金 1分	錢 918文	112袋代	〔干花詰袋代〕	
	錢 77文		下蓮たわら	〔荷造り費用〕	
	錢 245文		大小縄代	〔荷造り費用〕	
	錢 77文		上むしろ	〔荷造り費用〕	
	金 1分	錢 1貫 128文	御役金	〔出判料〕	
	錢 1貫 540文		大石田迄たちん	〔大石田迄運賃〕	
	メ金 2分	錢 3貫 985文			②
	都合 金 42両 3分	錢 117文			①+②=③
1駄二付 金 24両 1分		大石田着	③ ÷ $\frac{112}{64}$		
永 19匁 3分					

典拠) 明和7年「回印山形紅花帳」(山形大学附属図書館所蔵二藤部家文書)
補註) 金1両=錢4貫840文。

表4 村居清七の紅花経費計算（寛政4年）

全森谷	68袋				
	代金 46両		永 10匁	酒田着	
	外ニ 1分		永 24匁 91	酒田掛り	
	メ 46両 2分		永 9匁 91		
全車・タテ紅	76袋				
	代金 49両 3分			酒田着	
	外ニ 1分		永 22匁 75	酒田払	
	メ 50両		永 22匁 75		
全村	144袋				
	代金 83両 2分		永 10匁 52	大石田着	
	外ニ 1両		永 12匁 54	同所添金	
	又 1分		永 23匁 5*	酒田ち運賃不足	
全玉・天	136袋				
	代金 102両 3分		永 17匁 9	大石田着	
	外ニ 1両		永 7匁	大石田ち添金	
	メ 104両		永 24匁 9	酒田ち運賃不足	
全船	72袋				
	代金 58両 3分		永 7匁 8分	京着	
全達	72袋				
	代金 55両 2分		永 11匁 5分	京着	
全源	14袋				
	代金 8両		永 4匁 76	京着	
メ 408両 2分		永 5匁 17*	京着之分		

典拠) 寛政4年「子之紅茶買目録」(山形大学附属博物館所蔵
稻村家文書)
補註) *数値は原文書のままとした。

①着値とは商品を流通過程のある場所に到着させる迄にその商品にかかる事例から、「京着ばかりではなく流通過程の途中における経費計算をふまえ、それにさらに京都迄の運賃などを追加して「京着」を算出している。これの事例から、「京着ばかりではなく流通過程の途中でその地名を冠して「○○着」とする経費計算がおこなわれていたこと、「京着」を含めて「○○着」という表現は必ずしも一駄あたりの原価ではなくその前提となる荷全体にかかった実際の総経費を示す場合があること、が指摘できる。

表1～4の諸事例から、着値および京着の概念について整理すると次のようになる。

現で着値が記載された。¹⁶⁾

着値は羽州村山郡の紅花荷主だけが採用した原価計算法では決してない。例えば、京都紅花屋最上屋喜八は自己が荷主として諸国の紅花産地から仕入れた紅花荷について、仕入代金・口銭（仲買集荷人へ支払った）・荷造り費用・京都迄の運賃を計上し、その合計額を一駄あたりに換算して京着値を帳簿に記録している。¹⁸⁾最上屋は京着値のことを「京着元金」ないし「京着迄諸入用元金」と表現している。この表現はまさに先に定義した京着の意味を明確に言い表すものである。

また、着値は「元金」（元値）表示の一種であることもこの表現からあきらかとなる。単に「元金」「元値」の表現ではどの流通段階における経費計算額であるのか（例えば产地での集荷）・仕入元値の意味か、出荷費用を含むものなのかが曖昧となるのに對して、着値は「○○着」と表現することでその点を明確にする。この意味では、着値はいわゆる元値表示を流通過程において厳密に示す概念であると位置づけられる。

最上屋文書からあきらかなるように、京都紅花屋も荷主として着値の原価計算法・表示を採用しており、着値の概念は全国の紅花荷主に通用していた概念であったと考えられる。

②売買交渉と「着値」

それでは着値は、実際の商業取引においてどのように使用され、いかなる機能をもつたのか。紅花荷主の売買交渉における着値の使用例を検討しよう。

嘉永四年（一八五二）に山形城下三日町の商人全三浦屋権四郎は京都紅花屋最上屋喜八へ紅花一二三袋を出荷した際に最上屋へ対して「貴着五〇かへ御座候、其余利潤ニ相成候様御効キ御壳捌被下度奉願上候」と書簡で依頼している。¹⁹⁾京着値が一駄あたり五〇両であるので、それを上

回る値段で売り捌き「利潤」が出るようにしてほしいとする内容である。

また、同年に山形城下町商人の茂伊藤屋茂右衛門が最上屋喜八に送った書簡は、伊藤屋が最上屋へ出荷した銘柄三種の紅花荷の「御地迄元上り着」(=京着値)がそれぞれ一駄あたり六七両・六六両・六五両二分であると書き上げたうえで「右之通貴店様差向申候、御地迄正味元上り申上候、其余御動キ出精被成下多分利潤御見斗御願申上候」と書いている。²⁰⁾

「多分利潤」が出るよう京着値を上回る額で売り捌くことを京都紅花屋に依頼していることがあきらかである。「御地迄正味元上り」という表現も京着値の意味を端的に言っている。

最上屋ら京都紅花屋は諸国荷主の紅花を預かり西陣や大坂の紅染屋に売付けをおこない仲介料として荷主より口銭を取得するのであるが、荷主は京都紅花屋に紅花荷の一駄あたり原価を通知することで利潤の確保を依頼したといえる。京都紅花市場では一駄あたり値段で仕切値段をめぐる交渉がおこなわれるため、京着値も多くは一駄あたりで表示され、荷主の損益ラインの指標として使用されたのである。

羽州村山郡松橋村の豪農や堀米四郎兵衛家は、各紅花荷の京着値をふまえた売付け希望値段を支配人を通じて京都紅花屋へ通知している。例えば、文政五年(一八二二)に京都紅花屋伊勢屋源助に向けて出荷した羽飛切五丸は一駄あたり「京着四十四両式分上り」であった(後掲表6の番号10-1-3に該当)。この荷につき、伊勢源が堀米家宛てた書簡には「兼而御支配才三郎様御指図ニ者、五拾両以上ニ相應売附可仕候様、若また五拾両余ニ相應不申候ハ、賣方差控置可申候様被仰置候」とあり、當時上京していた堀米家の支配人奥山才三郎が伊勢源に対して指示した売付け希望値段は五〇両以上であったことが判明する。京着四四両二分に五両二分以上を上乗せした額で販売すること、すなわちこの荷の場合、一駄あたり原価の一・二・三六%以上の利潤が出ることを京都紅花屋に要請している。²¹⁾ 村山郡豪農の紅花取引における利益率の目標がうつされている。

これまでの研究史では、京都紅花市場の売付け交渉の現場における値段表示の子細について立ち入った検討がなされてこなかった。しかし、本節で示したように着値は荷主側の価格要求の基礎となる数値として重要な意味をもっており、着値・差値・仕切値段(および後述する手取現金)など各値段表示の意味と相互関係をふまえて京都紅花屋や産地荷主の帳簿や書簡の分析を進めるならば、京都市場をはじめひろく紅花市場取引・交渉の「生きた」実態を内在的に検討することが可能となろう。会田家の上方取引全般を仲介していた家である。この帳面の記載様式は、次の通りである。

③ 市場変動と損益管理

着値は紅花荷主の損益計算の基礎となる数値としても活用された。紅花荷主の経営帳簿からその使用例を検討しよう。

表2に着値計算例を示した羽州村山郡下宝沢村の会田六郎兵衛家は、明和元年(一七六四)八月(紅花出荷期)に「紅花印附根牒」を作成し、近江八幡商人の西川久左衛門と同家京出店の西川源助に送っている。西川家は会田家の出荷紅花を京都紅花問屋へ渡し売付けを依頼するなど会田家の上方取引全般を仲介していた家である。この帳面の記載様式は、次の通りである。

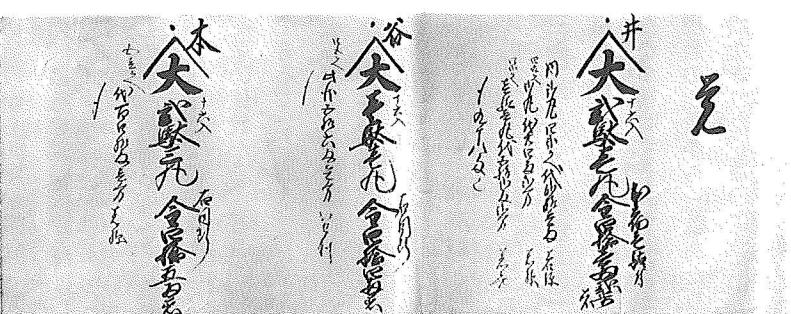
井 十六入 本荷壱丸 金四拾壹両式歩着

内 武丸 四式かへ代式拾壹両 若孫

四九かへ 武丸

四式かへ 壱駄壱丸 代五拾式兩式分 若喜

メ 九十八両也



図版1 明和元年「紅花印附根牒」の記載例
(会田六郎兵衛家文書)

右は帳面冒頭の「井印武駄壱丸(後掲表5の番号1-1-3に該当)」に関する記載である。このうち太字で示した部分が最初から記載されていると推察される部分であり、「図版1参照」、紅花の荷印・荷数・一駄あたりの京着値が記されている。それ以外(「内」以下のやや小さな字で書き込まれている部分)はあきらかに後筆であり、荷が三分され、それがの荷数・一駄あたりの相場(「四式かへ」など)・代金(「代式拾壹両」など)・京都紅花問屋名(若孫・若山屋孫兵衛など)が記されている。こうした記載が、帳面全体で合計四三駄分についてあり、最後に会田家から西川家に宛てて「御売付可被下候」と書かれてある。

かがえる事例である。

先の三浦・伊藤両家の場合とは異なり、この事例では堀米家は京都紅花屋に出荷紅花の京着値は直接には注目される。他の荷主の事例をもふると、この売付け希望値段は「差値」と呼ばれることが多い。売付け値段を京都紅花屋に任せのではなく、荷主が指図するからであろう。京着値ではなく差値により京都紅花屋に売付けを依頼するパターンも多くのみられるが、その場合も堀米家でみたように荷主は差値の前提として京着値をふまえた利潤計算をおこなっているのであり、着値の把握が荷主側の価格要求の算定基礎になっていたことがあきらかである。

着値は荷主の市場に対する価格要求の基礎として算出されたばかりでなく、市場相場をふまえて出荷原価を切り詰める目標値としても設定された。明和四年(一七六七)に羽州村山郡田井村の豪農今田弥兵衛家の支配人(紅花売支配)として上京した中野惣七は、当時の京都紅花相場が三五・五五両(下物・上物相場)であることをふまえて、今田家への書簡に「被遣候上物、四拾四五両ニ京着仕候ハ、宜敷御座候」と書いている。これは、上京している支配人の立場から、京都市況をふまえて利潤を確保するために一駄あたり原価の上限を試算し目標値として主家へ報知したものである。今田家がこの京着値の目標値(上物で四五・四五両)をふまえながら、集荷・加工費用の低減化をはかり、また出荷量の調整をはかることが、そこでは期待されているのである。

これら諸事例からあきらかのように、京着値は出荷紅花の原価(=京着迄諸入用元金)「御地迄正味元上り」(=出荷最終到着地である京都迄の運賃をも含む正味原価)を示し、京都紅花市場における荷主側の価格要求の算定基礎として実際に使用され、売付け交渉の現場において荷主の損益ラインを示す数値として機能した。また、出荷先の販売市場の市況をふまえた荷主側の原価削減の目標値として試算され報知されることも

表5 会田六郎兵衛家の紅花損益計算（明和元年・1764年）

番号	荷印銘柄	荷数	1駄あたり 京着値	1駄あたり 手取現金	原価	代金	純益	京都紅花問屋
		袋×丸	両	両	両	両	両	
最上紅花								
1-1	井・矣	16×2	41.5	42.0	20.75	21.0	0.25	若山屋孫兵衛
1-2	井・矣	16×2	41.5	49.0	20.75	24.5	3.75	若山屋孫兵衛
1-3	井・矣	16×5	41.5	42.0	51.875	52.5	0.625	若山屋喜右衛門
2	谷・矣	16×5	44.0	45.0	55.0	56.25	1.25	伊勢屋利右衛門
3	木・矣	16×11	45.0	51.0	123.75	140.25	16.5	若山屋孫兵衛
4	久・矣	16×1	41.0	51.0	10.25	12.75	2.5	若山屋孫兵衛
5	和・矣	16×1	39.0	40.0	9.75	10.0	0.25	若山屋喜右衛門
6-1	十一与・矣	16×8+10袋	41.5	50.0	89.4844	107.8125	18.3281	伊勢屋源助
6-2	十一与・矣	16×8	41.5	50.0	83.0	100.0	17.0	伊勢屋源助
7	千・矣	16×2+6袋	41.0	42.0	24.3438	24.9375	0.5937	伊勢屋源助
8-1	木・矣	16×8	42.0	40.0	84.0	80.0	-4.0	若山屋勘右衛門
8-2	木・矣	16×4	42.0	40.5	42.0	40.5	-1.5	若山屋勘右衛門
9	沼・矣	16×4	36.0	45.0	36.0	45.0	9.0	若山屋孫兵衛
10	四・矣	16×6	41.5	44.0	62.25	66.0	3.75	若山屋孫兵衛
11	木一・矣	16×1	38.0	40.0	9.5	10.0	0.5	若山屋孫兵衛
12-1	羽・矣	16×4	35.0	33.0	35.0	33.0	-2.0	若山屋喜右衛門
12-2	羽・矣	16×4	35.0	33.0	35.0	33.0	-2.0	伊勢屋源助
13	金・矣	16×4	41.0	35.0	41.0	35.0	-6.0	伊勢屋源助
14	サ・矣	16×4	31.0	29.0	31.0	29.0	-2.0	山形屋八郎右衛門
15-1	天・矣	16×4	43.0	43.0	43.0	43.0	0.0	近江屋九兵衛
15-2	天・矣	16×3	43.0	53.0	32.25	39.75	7.5	若山屋孫兵衛
16	信・矣	16×4	43.0	39.5	43.0	39.5	-3.5	若山屋勘右衛門
17	雨・矣	16×4	40.0	40.0	40.0	40.0	0.0	伊勢屋利右衛門
18	光・矣	16×12	39.0	37.0	117.0	111.0	-6.0	伊勢屋源助
19-1	明・矣	16×2	37.0	35.0	18.5	17.5	-1.0	近江屋九兵衛
19-2	明・矣	16×6	37.0	36.0	55.5	54.0	-1.5	若山屋喜右衛門
20	里・矣	16×4	35.0	35.0	35.0	35.0	-0.0	伊勢屋源助
21	ホ・矣	16×4	27.0	29.0	27.0	29.0	2.0	山形屋八郎右衛門
仙台紅花								
22-1	仙舟・矣	16×8	51.0	55.0	102.0	110.0	8.0	山形屋八郎右衛門
22-2	仙舟・矣	16×4	51.0	60.0	51.0	60.0	9.0	山形屋八郎右衛門
23	仙角・矣	16×8	51.0	53.0	102.0	106.0	4.0	伊勢屋源助
24	仙紫・矣	16×15	51.0	54.0	191.25	202.5	11.25	伊勢屋源助
25-1	仙富・矣	16×8+10袋	51.0	47.0	109.9688	101.3438	-8.625	山形屋八郎右衛門
25-2	仙富・矣	たし花 6袋	51.0	42.6667	4.7813	4.0	-0.7813	山形屋八郎右衛門
合計I 総合計 (1~25)			1836.9533	1914.0938	77.1405		利益率 4.199%	
合計II 最上紅花 (1~21) 合計			1275.9532	1330.25	54.2968		利益率 4.255%	
合計III 仙台紅花 (22~25) 合計			561.0001	583.8438	22.8437		利益率 4.072%	

典拠) 会田六郎兵衛家文書 明和元年「紅花印附根牒」。『山形市史資料』第76号(山形市、1990年)40番文書。

凡例) 小数点以下は10進法である。

補註) 1 仙台紅花(22~25)については各荷毎に京着値が記載されず「仙台本荷毫駄二付ならし金五拾壱両着」と平均の京着値が帳末に記載されているため、これを採用した。

2 原価=袋数÷64袋×京着値、代金=袋数÷64袋×手取現金。

3 利益率=純益÷投下資本(原価)、純益=代金-原価、あるいは純益=袋数÷64袋×(手取現金-京着値)。

すなわち、この「紅花印附根牒」は荷主である会田家が同家の紅花売差配を務める両西川家へ対して出荷数・各荷の京着値を通知するために作成したものである。帳面作成の当初において太字で示した部分が書かれたのは、この帳面の本来の機能が「附根牒」の表題通り出荷紅花の着値の通知にあつたからだといえる。この通知を受けて、両西川家は京都紅花問屋に売付けを依頼したのであり、また紅花問屋による紅染屋への売付けの結果を会田家へ返信した。会田家はこの返信を受けて、手元に写し置いていた「紅花印附根牒」の各紅花荷記載の余白に、後筆で「駄あたりの相場・代金などを書き込んだ」といえる。

この「駄あたりの相場(「四式かへ」など)・代金(「代式拾壹両」など)」は厳密にはいかなる意味の数値か。別に仕切状が残存している紅花荷について、仕切状と「紅花印附根牒」の各金額を照合すると、この代金とは「歩引口銭引御手取現金」であることが判明する。⁽²⁵⁾ すなわち、京都紅花問屋が紅染屋に売付けた仕切値段そのものではなく、仕切値段から「歩引口銭」⁽²⁶⁾間屋取得分を引いた残額、すなわち会田家が実際に取得することができる文字通り手取りの金額である。同様に「駄あたりの相場(「四式かへ」など)」とは各紅花荷の手取現金の一駄あたり換算値である。会田家は「紅花印附根牒」の各紅花荷の京着値の脇に手取現金を追記することで、同帳面を出荷紅花の原価・代金の記録台帳としたことがあきらかである。

表5に、明和元年「紅花印附根牒」から把握できる会田家出荷紅花の損益計算を表示した。この年に会田家は合計四三駄(二七五二袋)の紅花を七軒の京都紅花問屋宛に出荷した。うち村山郡で集荷した最上紅花は三三駄(二〇四八袋)、奥州川崎町などで集荷した仙台紅花は一一駄(七〇四袋)であった。表5に掲示した各荷毎に計算された一駄あたり京着値が両西川家より売付けを依頼された京都紅花問屋も、この京着値をふまえながら紅染屋に売付け交渉をおこない、

仕切値段から間屋取得分(歩引口銭)を差し引いた代金を両西川家へ渡した。⁽²⁷⁾ 表5の純益欄から、荷毎に損益が異なり、一三の荷は損失を出していることが判明する。しかし、全体としては合計I欄に示したように七七両余の純益を得ている。全体の利益率を試算すれば約四・二%であつた。⁽²⁸⁾ 帳面では一駄あたりの京着値と手取現金の一駄あたり換算値の各記載の比較から、どの銘柄の紅花荷が損益を出しているかが一日で確認できる。

会田家はすでに宝暦九年(一七五九)に「卯紅花元値帳」⁽²⁹⁾と題する帳面を作成し、明和元年「紅花印附根牒」とほぼ同様の機能をもたせて経営上活用していることが確認できる。各紅花荷毎に荷印銘柄(「極矣」など)以下括弧内の例示はいずれも同荷に関するもの)・荷数(「十六入一駄馬」「(一・五駄)など)・駄あたり京着値(朱書きで「五三」「(二五三両)など)・手取現金の一駄あたり換算値(「五十両かへ」など)・手取現金(「七拾五両売」など)が記載され、一目で各荷が損益いれを出したかが判明するようになっており(この「極矣」の場合、京着値と手取現金の比較から一駄あたり三両の損失)、集荷戦略の基礎データとして活かされた。⁽³⁰⁾ このように京着値の把握は、同家経営における商品荷の損益管理の前提となっていた。

さらに同帳末においては、この宝暦九年に出荷した五三駄(西川久左衛門分の四駄を含む)の荷全体の京着値の総合計(「總代金」)・手取現金の総合計(「壳代金惣々」)を算出している。また、出荷紅花を①最上紅花、②仙台紅花、③江戸廻り、に三区分し、各区分毎に京着値の総合計・壳代金の総合計を算出し、差引計算して損益の金額を書き込んでいる。⁽³¹⁾ このことは、会田家が紅花の産地の区別(村山か仙台か)、出荷ルートの区別(北廻りか江戸廻りか)に着目しながら各損益計算を試み、経営管理に資するデータを得ようとしていたことを示している。会田家がこのような区分による各損益計算をおこなったのは、羽州・奥州を結

表6 文政5年(1822) 堀米四郎兵衛家の紅花販売利益の実態

番号	荷印銘柄	荷数	1駄あたり 京着値	1駄あたり 仕切値段 ^{*2}	1駄あたり 手取現金 ^{*3}	原価 ^{*4}	代金 ^{*5}	純益 ^{*6}	仕切作成期	備考
1	羽高清水	袋×丸 16×2	両 40.0	両 40.0	両 39.6	両 20.0	両 19.8	-0.2	1822年11月	*7
2	羽沢紅	17×2	38.5	41.0	40.59	20.453	21.563	1.11	1822年10月	*7
3-1	羽沢紅	16×1	38.5	39.5	39.105	9.625	9.776	0.151	1822年10月	*7
3-2	羽高清水	16.5×1	40.0	39.5	39.105	10.313	10.082	-0.231	1822年10月	*7
4-1	羽国一	18×4	45.0	52.5	51.975	50.625	58.472	7.847	1822年11月	
4-2	羽国一	17×1	45.0	52.5	51.975	11.953	13.806	1.853	1822年11月	
5	羽仕入	17×8	47.0	53.0	52.47	99.875	111.499	11.624	1822年11月	
6	羽雨トヒ	18×5	42.5	52.5	51.975	59.766	73.09	13.324	1822年11月	
7	羽極天	17×4	42.5	45.5	45.045	45.156	47.86	2.704	1822年11月	
8	羽笛紅	16×2 ^{*1}	40.0	42.0	41.58	19.7	20.478	0.778	1822年11月	
9-1	羽雨吉	20×2	39.0	—	—	24.375	—	—		*8
9-2	羽紅梅	19×3	36.0	—	—	32.063	—	—		*8
10-1	羽飛切	18×3	44.5	32.0	31.68	37.547	26.73	-10.817	1823年11月	*9
10-2	羽飛切	17×1	44.5	32.0	31.68	11.82	8.415	-3.405	1823年11月	*9
10-3	羽飛切	16×1	44.5	32.0	31.68	11.125	7.92	-3.205	1823年11月	*9
11~12	羽飛切	18×8	44.5	48.0	47.52	100.125	106.92	6.795	1822年11月	
13~15	羽極上	17×18	43.0	48.0	47.52	205.594	227.205	21.611	1822年11月	
合計I			770.115			—				
合計II 9-1~2の雨吉・紅梅を除く			713.677			763.616			利益率 6.997%*10	
合計III 9-1~2の雨吉・紅梅および10-1~3の飛切を除く			653.185			720.551			利益率 10.313%*10	
合計IV 10-1~3の飛切のみ(翌1823年に売却)			60.492			43.065			利益率 -28.809%*10	

典拠) 堀米四郎兵衛家文書 文政5年「萬指引帳」・文政5年「上方仕切差引帳」。

凡例) 小数点以下は10進法である。番号は、岩田浩太郎「堀米四郎兵衛家における紅花出荷の動向」(『西村山の歴史と文化』)掲載の「表1 堀米四郎兵衛家紅花出荷一覧」の番号と対応している。—は記載がなく不明であることを示す。

補註) *1 うち1袋は260匁。

*2 1%の間屋口錢を含む。

*3 手取現金=仕切値段×0.99

*4 原価=袋数÷64袋×京着値

*5 代金=袋数÷64袋×手取現金

*6 純益=代金-原価、あるいは純益=袋数÷64袋×(手取現金-京着値)

*7 楠岡吉田屋藤兵衛と共同出荷(出資率50%ずつ)のうち堀米家の取得分。

*8 雨吉20袋×2丸・紅梅19袋×3丸は「吉田村奥山才三郎荷主」の記載があり、代金は荷主である奥山才三郎が取得している。

それゆえ、堀米家文書にはこれらの荷の仕切値段は記載されていない。

*9 理由は定かではないが、これらの紅花荷のみ1年遅れで売却された。したがって低落した1823年の仕切相場の影響を受けて売却された。

*10 利益率=純益÷原価

ぶ笛谷街道沿いの下宝沢村に居住し国境を越えて手広く紅花の集荷・出荷をおこなっていたという同家の経営的特徴にもとづく。このように代金―京着値の把握による出荷紅花の損益計算は、おそらくとも宝暦期以降の会田家経営において通例の方法となつており、その集荷・出荷の經營戦略のデータとして蓄積されたととらえられる。

つぎに、堀米四郎兵衛家における出荷紅花の損益管理について検討しよう。本稿冒頭で紹介したように、堀米家も出荷紅花毎に京着値を計算し「萬指引帳」などに記帳していた。表6は文政五年(一八二二)の同家の紅花販売利益の実態について「萬指引帳」「上方仕切差引帳」から把握したものである。同年に同家は約一九駄半(一二四五袋余)の紅花を九軒の上方紅花屋(京都七軒・大坂二軒)宛に出荷した。全体として五〇両弱の純益をあげ利益率は約7%であったことが判明する(代金が不明の番号9-1~2を除いた合計II)。

出荷紅花のうち番号10-1~1~3の羽飛切五丸だけは先述したように、上京した支配人奥山才三郎の交渉にもかかわらず売付けが遅れた。翌文政六年十一月になってようやく売却できたが(仕切作成期欄参照)、同年の京都紅花相場低落の煽りを受けて一七両余の損失を出した(合計IV)。この荷を除き、堀米家(支配人奥山才三郎)の当初の意図通り文政五年のうちに売付け・仕切作成となった紅花荷に限定すると、その純益合計と利益率はそれぞれ六七両余、一〇・三%となる(合計III)。

これらの結果は、紅花取引に投下した資本を同期間利貸資本として運用した場合の利子率^{*3}を上回るものであり、堀米家にとって文政五年の紅花取引は一定の成果をみたといいうものであつたと推察される。堀米家の場合も、各紅花荷毎に代金―京着値を記録し紅花取引の損益把握をおこなつていたことがあきらかである。

つぎに、表7は翌文政六年の堀米家の紅花販売利益の実態を示したのである。同年に同家は約一三・九駄(八八七袋)の紅花を七軒の上方紅

花屋(京都六軒・大坂一軒)宛に出荷した。文政六七年は京都町奉行所の僕約令(文政六年四月絹紬等華麗之織物着用禁止令)による紅染の需要減や不景気などの影響から京都紅花相場が近世後期最大の下落となつた時期である。同家帳簿に記録された各荷の京着値・仕切値段(おより手取現金)をもとに純益・利益率を計算すると、全体としてそれがマイナス一二〇・七両余、マイナス二四・三%となる(代金が不明の番号23・29を除いた合計II)。相場変動の激しい紅花取引がいかにリスクの高いものであるかが実証される。

しかし、堀米家は上方紅花屋から僕約令など京都市況の情報を事前に入手し、実際には同年の出荷紅花のうち二四・三%にあたる約三・七駄(二二五袋余)の出荷を、自分荷の形態(堀米家が自分の荷物として集荷・出荷し上方での仕切値段の高下による損益も荷主として引き受けるという通常の出荷形態)ではなく「為替取組」の形態で実施していることが確認できる(表7の網掛けをした紅花荷)。以下、為替取組荷という。堀米家の「為替取組」の実態とその経営的意義の詳細については別稿に譲るが、「為替取組」を組むことにより堀米家は紅花市場変動のリスクを為替取組の相手に転嫁することができた。文政六年の場合の為替取組の相手は表7の為替取組欄にある四名(吉田村の浅吉・才三郎・久之助、松橋村沢畑の宇野三吉)であり、為替取組荷の京着値と手取現金の差額損失は彼らが背負い、逆に堀米家は貸付けた為替元金合計一一八両余の利足九・七八両を彼らから取得している(合計IV)。利子益率は八・二%余。その結果、為替取組による利子益(合計IV)と自分荷の売付け結果(合計V)の合計になる同年の堀米家の実際の損益計算は純益がマイナス七一両弱、利益率がマイナス一六・弱となつた(合計V)。なお大損の数値であるが、もし堀米家が仮に全部を自分荷として出荷・売付けていた場合の損益試算(先にみた合計IIの試算)と比較するならば、損失を五〇両弱も縮減していることがわかる。また、この年の谷地

郷紅花商人衆の一般的な1駄あたりの損失額と比較するならば、同家の損失は一般的の約四割ことわざたことが判明する。⁽³⁾

堀米家は翌文政七年には「為替取組」による出荷比率を六一・九%、文政二年（一八二九）には一〇〇%に高め、その対象相手も近隣周辺農民から遠隔地の豪農商へとその比重を移していく。紅花取引における利益率の安定的確保を追求していく。同家は、京都紅花屋から頻繁に相場情報を入手し中央相場（仕切値段を規定）と地相場（集荷費など京着値を規定）の間の価格差を予測して、利益率が高いと見込まれる場合には専ら自分荷として出荷し、低いと見込まれる場合には「為替取組」による出荷を多用するという出荷形態の選択的実施をおこない、市場変動のリスクを周辺農民・他の豪農商へ転嫁する経営戦略をとっていたことが確認できる。⁽³⁾ここに全国市場変動をふまえた豪農経営における商品流通編成のあり様が指摘できる。

本稿で強調したいことは、市場変動をふまえた出荷形態の選択的実施にみる堀米家の損益管理の前提として、同家による紅花荷の着値＝原価計算が基礎となっていたと考えられることがある。従来の羽州村山郡の経済史研究では、紅花荷主の原価・損益計算のあり方や紅花取引の純利益・利益率の実態に関する具体的な検討がほとんどなされてこなかった。会田家や堀米家であきらかにしたように、紅花荷主は損益計算をおこないながら集荷・出荷の方針を立てていたと考えられる。今後、荷主の価格計算や損益管理の考察を媒介としながら、紅花市場変動と個々の経営動向との関係について相互に有機的に連関させて把握する研究が方法的に可能となると考える。

研究史上著名な「大町念仏講帳」において毎年のように記録された京着値は、各地郷紅花荷主の出荷紅花の平均的な京着値を示しているものと考えられる。⁽³⁾本稿で示したように、各地郷をはじめ羽州村山郡の多くの紅花荷主が着値の原価計算法・表示を採用しており、郡内外の流通取

引においてもそれが前提となっていた。契約講は毎年十月に開催されることが多いが多かったが、その時点では当該年の上方仕切相場（京都相場）は未だ不明な場合が多い。各年の講宿当番は平均的な京着値を講帳に記すことで、その年の紅花値段の記録とし後年の参考としたのである。「大町念仏講帳」において、京着値と上方仕切相場が併記される年もあるが、京着値のみが記載される年が多くみられるのはこうした事情による。契約講帳の各年記事の通例として京着値が記載されたことは又、着値計算を各地郷紅花荷主が一般に採用していたことを雄弁に物語るといえよう。

おわりに

以上、羽州村山郡の商人や豪農および京都紅花屋の経営帳簿類の検討から、着値・京着値の概念、その商品流通過程や経営管理における機能などについて考察した。

着値とは商品がある地点に到着するまでにかかる総経費（集荷・加工・荷造り・運賃など諸費用合計）を実際額面ないし単位あたり原価で示すもので、流通過程の諸段階において元値を厳密に示す概念であったことがあきらかとなった。また、着値は市場における実際の売買交渉においては荷主にとっての損益ラインを示す単位あたり値段として機能した。本稿であきらかにしたように、京都紅花市場取引では①着値のほか、②差値（荷主が問屋に示した先付け希望値段）、③仕切値段（問屋による買い手＝紅染屋への売付け決定値段）、④手取現金（仕切値段から歩引口銭＝問屋取得分を差し引いた荷主の実収額）、の各種値段表示が用いられ、個々の商品取引を実現させていた。荷主は着値計算を基礎に、それに一定の利潤を上乗せした差値で市場に対する価格要求をおこない、仕切後は商品個々の着値と手取現金を比較することで損益計算を実施していた。また経営を進展させていた豪農の場合、銘柄別・産地別・出荷

表7 文政6年（1823）堀米四郎兵衛家の紅花販売利益の実態

番号	荷印銘柄	荷 数	1駄あたり 京着値	1駄あたり 仕切値段	手取現金	原価	代金	純益	仕切作成期	為替取組			
										袋×丸	両	両	両
17	や國一仕入	18×4	53.0	40.0	39.6	59.625	44.55	-15.075	1823年11月	浅吉*3	57.29	4.283	
18-1	や國一仕入	18×2	53.0	40.0	39.6	28.81	22.275	-7.535	1823年11月				
18-2	や國一仕入	16×1	53.0	40.0	39.6	13.25	9.9	-3.35	1823年11月				
18-3	や上中印	2	53.0	32.0	31.68	1.656	0.99	-0.666	1823年11月				
19	やトヒ	17×2	52.0	39.0	38.61	27.625	20.512	-7.113	1823年11月	才三郎	28.498	2.356	
20-1	やトヒ	17×1	52.0	39.0	38.61	13.813	10.256	-3.557	1823年11月				
20-2	やトヒ	9×1	52.0	39.0	38.61	7.313	5.430	-1.883	1823年11月				
20-3	や雨吉	9	52.0	31.0	30.69	7.313	4.316	-2.997	1823年11月	三吉	6.001	0.551	
21-1	や飛雨	16×2	52.0	41.0	40.59	20.5	20.295	-0.205	1823年12月	久之助	26.803	2.58	
21-2	や飛雨	14×1	52.0	41.0	40.59	11.375	8.879	-2.496	1823年12月				
21-3	や合印	2	52.0	35.0	34.65	1.625	1.083	-0.542	1823年12月				
22	や大一	18×4	36.0	23.5	23.265	40.5	26.173	-14.327	1823年12月				
23	や紅梅	18×4	34.0	—	38.25	—	—						
24	や物雨	17×8	37.0	28.0	27.72	78.625	58.905	-19.72	1824年4月				
25	や物雨	18×4	37.0	34.0	33.66	41.625	37.868	-3.758	1823年11月				
26	や板上	17×4	35.5	33.0	32.67	37.719	34.712	-3.007	1823年12月				
27	や板上	17×4	35.5	23.5	23.265	37.719	24.719	-13.00	1823年12月				
28-1	や玉紅	17×2	38.0	32.0	31.68	20.188	16.83	-3.358	1824年正月				
28-2	や玉紅	18×2	38.0	32.0	31.68	21.375	12.023	-9.352	1824年正月				
29	や雨大	20×2	32.0	—	—	20.0	—	—					
30	や沢雨	23×2	36.0	24.0	23.76	25.875	17.078	-8.798	1824年5月				
合計I					555.781	—	—						
合計II	仕切値段不明分（23・29）を除く				497.531	376.794	-120.737	利益率-24.267%					
合計III	仕切値段不明分（23・29）と翌年売却分（24・28・30）を除く				351.468	271.958	-79.51	利益率-22.622%					
合計IV	為替取組分（17・18-1～2の79.2%、19～21）のみ									118.552	9.78		
合計V	合計IIから為替取組分を除く				324.984	244.267	-80.717	利益率-24.837%					
合計VI	合計IIIから為替取組分を除く				178.921	139.431	-39.49	利益率-22.071%					
合計VII	堀米家の利益計算I（合計IV+V）				投下資金 443.576	回収資金 372.639	純益 -70.937	利益率*4 -15.992%					
合計VIII	堀米家の利益計算II（合計IV+VI）				297.513	267.803	-29.71	— 9.986%					

（表註）*1 番号16は番号17・18と重複した記載号と対応している。
*2 仕切値段・手取現金・原価・代金・純益・利益率の意味や計算法は文政5年の「萬指引帳」・文政5年「上方仕切差引帳」。
*3 小数点以下は10進法である。番号は、岩田浩太郎「堀米四郎兵衛家における紅花出荷の動向」（『西村山の歴史と文化』）掲載の「表1 堀米四郎兵衛家紅花出荷一覧」の番号。

（補註）*1 番号16は番号17・18と重複した記載号と対応している。
*2 仕切値段・手取現金・原価・代金・純益・利益率の意味や計算法は文政5年の「萬指引帳」・文政5年「上方仕切差引帳」。
*3 小数点以下は10進法である。番号は、岩田浩太郎「堀米四郎兵衛家における紅花出荷の動向」（『西村山の歴史と文化』）掲載の「表1 堀米四郎兵衛家紅花出荷一覧」の番号。
*4 この場合は、利益率=純益÷投下資金（原価+貸付元金+利子）-投下資金（原価+貸付元金+利子）

ルート別に損益計算をおこない、さらには中央・地方（産地）の相場変動をふまえながら利益予測をおこない出荷形態の選択をおこなうなどの損益管理を展開していたこともあきらかとなつた。

また、羽州村山郡の資力のある紅花荷主はその遠隔地間取引において、いわゆる「のこぎり商い」を通例実施していたが、帰り荷である上方および全国の一般商品についても着値の原価計算・表示を採用していたことが確認できる。例えば、表4で大石田着・酒田着・京着の計算例を紹介した山形城下十日町商人の村居家が大蔵村稻村家の若年の当主のため叙述した商業教訓書「微量可笑記」（天保八年）には、塩・綿・櫛・蠟・鐵・砂糖について山形ないし山辺（大蔵村の近隣町）稻村家の田屋があつたに到着する迄の総経費（仕入代金・口銭・蔵敷・荷造り・運賃などの諸費用合計）を単位あたりに換算し着値とする原価計算法を詳しく解説している（着値の呼称は「着直」「着直段」「着元直」「着元値段」など）。羽州村山郡荷主にとって着値計算は紅花に限つたものではなく、「のこぎり商い」の往々荷・帰り荷の両方についてひろく採用されていたこととらえられる。

実際、紅花とともに往々荷の主要商品であった青苧の取引においても、着値の原価計算法が採用されていた。「大町念仏講帳」における青苧の京着値記載の例は先述したが、荷主帳簿での記載例を示そう。例えば、寒河江町商人の中村七兵衛家は江州に出荷した青苧各荷について、产地の置賜郡長井町から村山郡左沢（あてらざわ）迄集荷した際の原価は「左沢着」で計算・記録し、大津市場へ到着させる迄にかかる原価合計は「大津着」で計算・記録し、さらに仕切後に売代金を追記し各荷の損益が一目でわかるようにした帳面を作成している。⁽¹⁰⁾ここに示された流通諸段階における着値記載の実例は、荷主帳簿での記載例を示そう。例えば、寒河江町商人の中村七兵衛家は江州に出荷した青苧各荷について、产地の置賜郡長井町から村山郡左沢（あてらざわ）迄集荷した際の原価は「左沢着」で計算・記録し、大津市場へ到着させる迄にかかる原価合計は「大津着」で計算・記録し、さらに仕切後に売代金を追記し各荷の損益が一目でわかるようにした帳面を作成している。⁽¹⁰⁾ここに示された流通諸段階における着値記載の実例は、荷主帳簿での記載例を示そう。例えば、寒河江町商人の中村七兵衛家は江州に出荷した青苧各荷について、产地の置賜郡長井町から村山郡左沢（あてらざわ）迄集荷した際の原価は「左沢着」で計算・記録し、大津市場へ到着させる迄にかかる原価合計は「大津着」で計算・記録し、さらに仕切後に売代金を追記し各荷の損益が一目でわかるようにした帳面を作成している。⁽¹⁰⁾

本稿で得たいくつかの知見は、これらの課題解決のための実証的な前提であり、一つの方法的な視点である。

（1） 岩田浩太郎「堀米四郎兵衛家における紅花出荷の動向—『萬指引帳』の基礎的研究—」（『西村山地域史研究会十五周年記念論集 西村山の歴史と文化Ⅲ』西村山地域史研究会、一九九六年）三〇三頁。

（2） 「大町念仏講帳 河北町誌編纂史料」（河北町、一九九一年）九頁、七五頁。

（3） 今田信一「最上紅花史料」（日本常民文化研究所、一九四二年）二八六頁、三〇三頁。

（4） 『山形県史 第二巻 近世編上』（山形県、一九八五年）七九二～三頁。

（5） 今田信一「最上紅花史の研究」（井場書店、一九九二年）五二頁。今田氏はこの地場（谷地）調査の数値を表の注において地相場であると記している。

（6） 渡辺信夫「近世中・後期の米価動向について—地域米価の事例を通して—」（上藤定雄教授還暦記念会編『最上川流域の歴史と文化』山形史学研究会、一九七三年）二四九～二五〇頁。のち、同『近世東北地域史の研究』（清文堂、二〇〇二年）に所収。

（7） 同右渡辺論文・第5表のデータを「大町念仏講帳」と照合していくと、京着値

る原価積算・損益記録の方法は紅花のそれと全く同様である。遠隔地間流通において商品の原価計算・表示が流通過程のどの段階のものであるかを明示することは実際の取引において極めて重要なことであつたと考えられる。着値による流通諸段階の原価計算・表示法は紅花に限らず、他の多くの一般商品にも共通して確認できる。⁽¹¹⁾これを遠隔地間取引における近世荷主の価格計算・表示および損益記録の方法として一般的に位置づけられるかどうか、商品・取引形態の違いや地域的な特性をふまえながら各地の商業経営帳簿分析によるさらなる検証が今後の課題となる。

本稿は前稿⁽¹²⁾で試みた荷主帳簿論の続編にあたるが、各種値段の意味や損益の計算・管理などに関する検討をおこなうことの問題関心について、最後に若干の指摘をおこないたい。

一つは、世直し状況論において論点とされた豪農経営発展をめぐる「幕藩制的市場関係の規定性」の実態的な吟味の課題に関わる。当時の豪農論において、小商品生産の展開に基づく出荷商品の元値（元方値段）と都市市場価格の関係に規定された豪農の経営対応の検討が提起されていたが、その後実態分析が深められなかつた。それは、各地荷主における価格計算の形態に関する検証が深められず、そのため各地の荷主の元値把握のあり方とそれをふまえた元値の変動実態に関する考察や、元値—都市市場価格の各変動をふまえた荷主としての豪農の経営対応に関する実証的かつ内在的な研究が進展しなかつたことによる。本稿で指摘した着値は流通過程の諸段階において元値を厳密に示す概念であり、荷主としての豪農の原価積算と価格要求の背景および、相場変動のリスクを周辺農民に転嫁する商品流通編成の形態とその市場的背景を具体的に分析する際の基礎データとなるものである。⁽¹³⁾

二つは、幕藩制的市場における価格形成のヘゲモニーの実態的な検討の課題に関わる。近年、市場を構成する社会集団や関係所有をめぐる分の課題に關わる。近年、市場を構成する社会集団や関係所有をめぐる分

- 段のほか、一部に「手取金」「上方壳口（壳付）」値段などのデータも採用されており、諸値段記載の区別が充分におこなわれていない問題点が指摘できる。大藤修「近世農民と家・村・國家」（吉川弘文館、一九九六年）も「大町念仏講帳」に記されている干花京着値段の意味を吟味せず、漠然と「京都での相場」としている（四四五頁）。
- （8） 山形県西村山郡河北町立中央図書館蔵文庫に今田信一氏が収集した本木林兵衛家文書が所蔵されている。なお同家の紅花関係史料の一部は『最上紅花史料I 河北町誌編纂史料』（河北町、一九九三年）に翻刻された。本木家は上方とのおける諸値段表示の意味を解明していない。
- （9） 会田六郎兵衛家文書（山形県山形市下宝沢会田庄一氏所蔵）。現地調査による。なお同家の紅花関係史料の多くは『山形市史資料』第七六号（山形市、一九九〇年）に翻刻された。会田家は、十八世紀前半から紅花取引・酒造・金融・地主の諸経営を展開した。明治六年立附米調査では一四九俵余であり、村山郡全体では一〇三三俵余の中規模豪農の位置にある。
- （10） 会田六郎兵衛家文書。前掲『山形市史資料』第七六号所収の四五番文書（六七〇六九頁）。なお、この紅花荷は会田家が沼木村の鈴木傳右衛門と均等出資して集荷・出荷した荷物であり、同文書には同荷物の総経費（表2の⑦）を両家で折半して負担するための計算などを記載しているが、京着値の計算とは関係がないので表からは省いている。
- （11） 木印紅花のうち八郎右衛門から買入れた干花の経費として仕入干花代金（表2の②）のみ計上されて干花買口銭が計上されていなければ、「八郎右衛門花」とあるようすに八郎右衛門が仲買集荷人ではなく干花生産者であることによると推察する。
- （12） 上方への紅花出荷ルート（北廻りおよび江戸廻り）については、前掲註（5）今田著書、岩田浩太郎「紅花の道」（井ヶ田良治ほか編『歴史の道・再発見』第一巻、フォーラム・A、一九九四年）。
- （13） 山形大学附属図書館所蔵二藤部兵右衛門家文書。鈴木勝七は山形城下町自早仲間の系譜を引く紅花仲買商人（サンゴ）であり、二藤部家へ集荷紅花を渡す一方、二藤部家より上方物資などを渡され販売し差引決算する形で二藤部家の「のこぎり商い」経営の末端に位置づく存在であった。この時期の二藤部家経営および鈴木勝七については、鈴木高弘「大石田河岸二藤部家の経営—在方荷主的側面の考察—」（『山形近代史研究』第1号、一九六七年）を参照。
- （14） 山形大学附属博物館所蔵稻村七郎左衛門家文書。村居清七は近江日野商人の系

表8 嘉永期紅花値段調（堀米家）

年代	京着	京都ニ面
嘉永3(1850)	53~62両	65~68両
嘉永4(1851)	~60	70~80
嘉永5(1852)	65~80	70~85
嘉永6(1853)	53~60	23~40

典拠) 嘉永2年「年々諸物価取帳」
(堀米四郎兵衛家文書)。

- 譜をもつ家で、稻村家の資金提供を受けながらその仲買集荷あるいは共同出荷者として十八世紀末より成長、幕末には山形藩御用達となる城下町商人である。
- (15) 山形大学附属図書館所蔵『藤部兵右衛門家文書』年代不明。
- (16) 山形大学附属図書館所蔵最上屋喜八家文書。嘉永四年「諸国案内帳」。
- (17) 明和二年(一七六五)に京都紅花問屋制度は廃止され、從来の京都紅花問屋は「問屋名目」を使用することが禁止された。そのため、本稿では彼らについて、當時の呼称の通り、明和二年以前については京都紅花問屋、以後については京都紅花屋としている。
- (18) 同右最上屋文書。安政五年「高合帳」など。
- (19) 前掲註(16)史料。
- (20) 同右。
- (21) 河北町立中央図書館所蔵堀米四郎兵衛家文書。『最上紅花史料II』河北町誌編纂史料(河北町、一九九五年)所収同家八番文書。堀米家が支配人を通じて伊勢源に五〇両以下ならば「売方差控置」ことを指示し利潤の確保を要請している点も注目される。しかし、翌文政六年に京都紅花相場は急落し、結局、この紅花荷は六年十一月に京着値を大きく下回る一駄あたり三両の仕切値段で紅染屋へ販売され堀米家は大損したことが確認できる(表6の番号10-1-1-3の各数値を参考照)。
- (22) 山形大学附属図書館所蔵最上屋喜八家文書。弘化三年・嘉永四年「諸国案内帳」に筆写された京都紅花屋最上屋に対する諸国紅花荷主の書簡。
- (23) 今田弥兵衛家文書(山形県西村山郡河北町大字田井今田修氏所蔵)。現地調査による。前掲『最上紅花史料II』河北町誌編纂史料に同家一〇二-一三番文書として翻刻。今田家の経営については、岩田浩太郎「豪農と地域」「紅花と商業取り引き」「全国商業と地域」(横山昭男編『街道の日本史11 最上川と羽州浜街道』吉川弘文館、二〇〇一年、六八-九一頁)を参照されたい。
- (24) 会田六郎兵衛家文書。前掲『山形市史資料』第七六号所収の四〇番文書(六一-六四頁)。
- (25) 会田六郎兵衛家文書。前掲『山形市史資料』第七六号所収の四二-四四番文書(六六-六七頁)の各仕切状。「御手取現金」の語は京都紅花問屋(紅花屋)が荷主に対して用いた表現であり、多くの仕切状にみられる。例えば、前掲『最上紅花史料II』河北町誌編纂史料所収の今田弥兵衛家文書の各仕切状。
- (26) なお、会田家から西川家に対して紅花取引の仲介手話料が支払われたが、これは別途、上方商品買付代金支払いなどの差引清算の際に計上され支払われている。この分は「紅花印附根牒」における各荷の京着値など原価計算には付け込まれていない。
- (27) 表5の紅花荷は残存する仕切によれば明和元年十一月から翌二年(一七六五)利を差し引いた残額を周辺農民に渡すという過程をとる(為替金元利よりも紅花代金の方が少なければ、その差額は周辺農民の堀米家に対する負債となる)。この過程、およびそこにおける堀米家と周辺農民との経済関係からあきらかなようない下はあくまでも周辺農民の利害にかかる。
- 高下はあくまでも周辺農民の利害にかかる。高下はあくまでも周辺農民の利害にかかる。高下はあくまでも周辺農民の利害にかかる。
- 堀米家の利益は周辺農民に対する貸付利子取得にあり、京都での仕切値段の為替取組荷にもかかわらず表7にみるように堀米家がその京着値を把握しているのは、①通常の荷為替とは異なり、為替取組荷の集荷・出荷過程に同家が強力に関与していること、②文政六年の為替取組の相手である周辺農民四名は、同家の仲買集荷人である者たちであり、從来同様に経費報告をさせていたと思われる事、などによると考えられる。表7より、為替取組荷はいすれも着値+原価として指摘できる。
- (34) 文政六年の出荷紅花が大損失となったのは一般的の動向であった。例えば、谷地郷荒町村の契約講帳「念仏契約講年代鑑」に「未暮紅花相場下直、商人衆壹駄二付拾五両宛損失二相成申候」と記されており、文政六年から翌年にかけて谷地郷紅花商人衆は平均して一駄あたり一五両前後の損失を被ったとされる(河北町誌編纂資料第五十五輯念仏契約講年代鑑(其の他)(河北町、一九七七年)の文政七年の項)。表7から、堀米家の損失額(合計Vの純益マイナス七一両弱)として指摘できる。
- (35) 前掲註(34)抄稿。
- (36) 堀米家の場合も、各荷毎の京着値の記録とともに、後年の参考のために各年の出荷紅花の京着値と京都紅花相場を比較する記録をおこなっている。表8に嘉永期の事例を示した。
- (37) 羽州町立中央図書館藏『山形県史』資料編十八近世史料3(山形県、一九八三年)七〇〇-七一三頁。前掲『最上紅花史料I』河北町誌編纂史料三九-六〇頁。
- (38) 堀米家の小作支配人リ山辺高樋の田屋が稻村家の「のこぎり商い」の帰り荷を周辺農村に販売する中継拠点であつたことは、前掲註(12)抄稿参照。
- (39) 堀米家の小作支配人リ山辺高樋の田屋が稻村家の「のこぎり商い」の帰り荷を周辺農村に販売する中継拠点であつたことは、前掲註(12)抄稿参照。
- (40) 前掲『最上紅花史料I』河北町誌編纂史料所収の享保二十年「紅花青草帳」(八一〇-一〇五頁)。同帳では紅花についても着値計算をおこなっている。
- (41) 先に塩・綿・糖・蠟・鉄・砂糖・青苧における用例を指摘した。他にも例えば、江戸木綿問屋仲間にによる上方・西国からの仕入縫綿に関する「江戸着元直段」の表現(大伝馬町附仕入帳)。林玲子『江戸問屋仲間の研究』改裝版(御茶の水書房、一九七八年)一八五頁)、江戸靈岸島油寄所による大坂・尾州・勢州からの仕入油に関する「着値段」の表示(油寄所掛御用留)。津田秀夫『新版封建經濟政策の展開と市場構造』(御茶の水書房、一九七七年)二八九頁)など、江戸向けの縫綿・油流通における着値表示の例を指摘できる。さらに、荷主帳簿における個々の商品の損益管理上、着値計算が一般に前提とされているかどうか、検討する必要がある。
- (42) 前掲註(1)抄稿。
- (43) 佐々木潤之介『幕末社会論』(瑞書房、一九六九年)。
- (44) 山口啓二・佐々木潤之介『体系・日本歴史4幕藩体制』(日本評論社、一九〇年)。とくに二八〇頁、三三九頁、三九八頁。都市市場価格と元方値段との差を豪農が生産者・商人に転嫁する対応などが注目されていたが(三三九頁)、具体的な実証研究が進展しなかった。
- (45) 前掲註(33)抄稿は、京着値の意味をふまえて、豪農経営による商品流通編成の形態とその市場的背景について検討した試みである。参照されたい。
- (46) 原直史『市場と仲間』(一九九六年度歴史学研究会大会近世史部会報告、『歴史学研究』第六九〇号、一九九六年)。それにより荷主・顧客も近世的市場に引き

付けられる結果となつたとする。

(山形大学人文学部、国立歴史民俗博物館共同研究員)
(二〇〇二年二月十九日受理、二〇〇二年十月十一日審査終了)

Study of Cost and Profit-and-loss Accounting Methods Used by the Consignor in Long-distance Distribution in the Edo Period

IWATA Kotaro

This paper deals with the concept of the "tsukine" price listed in the accounting books and business correspondence of local consignors in the Edo period as a key to studying the cost and profit-and-loss accounting methods used for shipped goods by consignors engaging in long-distance trade.

In the accounting books of the merchants and wealthy farmers of the safflower producing district of Murayama in Dewa province and of safflower wholesalers in Kyoto are listed various prices pertaining to the product they handled: safflower. These prices include the "tsukine," "sashine," "shikirinedan," and "tedorigenkin." In order to conduct a detailed study about the actual state of buying and selling goods at the market and the significance of fluctuations in price for the people involved in the marketing, it is necessary to understand the meaning of each price and their relationship to each other. The "tsukine" refers to the cost incurred in bringing goods to a certain location. The "sashine" is the price suggested for sale by the consignor to the wholesaler and consists of a certain profit margin added to the "tsukine". The "shikirinedan" is the price at which sales from the wholesaler to the buyer, in this case the safflower-dye artisans, is set. The "tedorigenkin" is the price obtained by subtracting the "bubikikosen" (wholesaler's commission) from the "shikirinedan" and is the net income of the consignor.

The consignor kept a "tsukine-cho" (book of tsukine) on the product, i.e., safflower, and recorded the tsukine and tedorigenkin of each product, comparing and adding up the figures to determine his income. He also calculated income based on the brand and place of origin of the shipped products to determine his business strategy. Furthermore, studies revealed how the consignor anticipated changes in market prices in both the metropolis and the provinces and chose the most profitable type of shipping.

These cost and profit-and-loss accounting methods used by the consignor were applied not only to safflower trading but also to trading in salt, cotton, wax-tree, and sugar. It can be assumed therefore that these methods were widely adopted by consignors as methods for cost and profit-and-loss accounting and recording profits.